

КОМИСИЈА ЗА РАЧУНОВОДСТВО И РЕВИЗИЈУ  
БОСНЕ И ХЕРЦЕГОВИНЕ

ИСПИТ ЗА СТИЦАЊЕ ПРОФЕСИОНАЛНОГ ЗВАЊА  
**СЕРТИФИКОВАНИ РАЧУНОВОЋА**  
(ИСПИТНИ ТЕРМИН: НОВЕМБАР 2016. ГОДИНЕ)

ПРЕДМЕТ 6:  
**ПРИМЈЕНА УПРАВЉАЧКОГ РАЧУНОВОДСТВА**

**I– ТЕСТ ПИТАЊА**

- 1) Зарада надзорника за производну линију Форд Експлорер (Ford Explorer) је:
  - a) директни варијабилни трошак
  - b) индиректни варијабилни трошак
  - c) **директни фиксни трошак**
  - d) индиректни фиксни трошак
- 2) Варирање нивоа производње, уз непромијењен обим продаје и продајне цијене, утиче на висину пословног (оперативног) добитка:
  - a) **апсорцијоног обрачуна**
  - b) варијабилног обрачуна
  - c) суперваријабилног обрачуна
  - d) ниједан од понуђених одговора није тачан
- 3) Буџетски приступ који експлицитно укључује непрекидно побољшање резултата током буџетског периода:
  - a) статички
  - b) статистички
  - c) флексибилни
  - d) **каизен**
- 4) На негативно одступање у ефикасности коришћења директног материјала утиче и:
  - a) **неадекватан дизајн производа или процеса**
  - b) **неадекватан рад у производњи**
  - c) **непоштовање норматива при утрошку времена (брзина рада)**
  - d) набавка материјала по низним цијенама од планираних
- 5) За дугорочне одлуке о цијенама значајни су:
  - a) **варијабилни трошкови**
  - b) **фиксни трошкови**
  - c) **планирани разуман поврат на инвестицију**
  - d) планирани профит који ће често варирати у односу на варирање потрошње
- 6) У чему је темељна разлика између метода константе бруто марже у односу на друга два тржишно заснована метода распореда заједничких трошкова на носиоце?
  - a) **метод константе процента бруто марже је уједно и метод распореда заједничких трошкова и распореда профита**
  - b) метод константе процента бруто марже је искључиво метод распореда профита
  - c) метод константе процента бруто марже је искључиво метод распореда заједничких трошкова
  - d) ништа од наведеног

- 7) Синоним за одступање фиксног и флексибилног буџета је:
- a) разлика обима продаје
  - b) разлика продајне цијене
  - c) разлика трошкова
  - d) разлика обима производње
- 8) Код доношења одлука у вези са укидањем једног од профитних центара , у случају када он остварује губитак, одлука ће бити негативна тј. добит предузећа са датим профитним центром биће већа него ако се исти укине у случају:
- a) када дати профитни центар остварује бруто контрибуцијску маржу мању од властитих фиксних трошкова
  - b) када дати профитни центар остварује мањи губитак од добити осталих профитних центара
  - c) када дати профитни центар остварује бруто контрибуцијску маржу већу од властитих фиксних трошкова, а мању од укупних фиксних трошкова
  - d) када дати профитни центар остварује бруто контрибуцијску маржу мању од укупних фиксних трошкова
- 9) У обрачуну трошкова према наруџби носилац трошка је:
- a) засебан производ
  - b) група производа
  - c) маса идентичних производа
- 10) Контролни графикон – или дијаграм растурања се користи код:
- a) идентификације урока-посљедице насталих грешака
  - b) утврђивања учесталости појављивања појединих типова грешака
  - c) мјерења резултата умањења трошкова
  - d) идентификације и анализе трошкова квалитета

## II - ЗАДАЦИ

### Задатак број 1

Предузећа А, Б и Ц производе исти производ. Предузеће А продаје свој производ по продајној цијени од 12 КМ , предузеће Б по 20 КМ. Предузеће А и Ц имају исти варијабилни трошак по јединици од 10 КМ. Укупна контрибуциона маржа предузећа Б износи 400.000 КМ, а предузећа Ц 500.000 КМ. Укупни фиксни трошкови предузећа Б износе 350.000 КМ, а предузећа Ц 220.000. Укупна продаја датог производа у истом периоду код предузеће А била је 200.000 јединица, код предузећа Б 50.000 јединица и предузеће Ц 100.000 јединица. Добит предузећа А од дате продаје у истом периоду износила је 100.000 КМ.

- Израчунајте и у табеларном приказу групишите све наведене елементе у примјеру, (попуњавајући недостајуће елементе у складу са CVP анализом - варијабилни трошак по јединици), те одредите колика је добит предузећа Б. (9 поена)
- Израчунајте и у табеларном приказу (попуњавајући недостајуће елементе у складу са CVP анализом - продајна цијена) , те одредите колика је добит предузећа Ц. (6 поена)
- Израчунајте и у табеларном приказу (попуњавајући недостајуће елементе у складу са CVP анализом- укупна контрибуцијска маржа и укупни фиксни трошкови предузећа Ц) , те колике су разлике у добити у односу на предузеће Б и Ц, и образложите, које предузеће и зашто остварује највећу добит. (15 поена)

### РЈЕШЕЊЕ

- а) Дате податке треба прво груписати , како је дато у слиједећој табели, а у складу са основним елементима CVP анализе:

Случај	Продајна цијена	Вариј. трошак по јединици	Конт. По јед. (ПЦ – вт/ј )	Укупно продате јединице	Укупна Контрибуцијска маржа (Конт/ј x бр.ј)	Укупни фиксни трошкови	Добит од пословања (УКМ – ФТ)
А	12	10		200.000			100.000
Б	20			50.000	400.000	350.000	
Ц		10		100.000	500.000	220.000	

Из претходно сачињење табеле попуњавајући празна поља, примјеном формула CVP анализе, добићемо слиједеће резултате:

Случај	Продајна цијена	Варијабилни трошак по јединици	Контр. Маржа по јед.	Укупно продате јединице	Укупна Контрибуцијска маржа	Укупни фиксни трошкови	Добит од пословања
Б	20	12	8	50.000	400.000	350.000	50.000

Варијабилни трошак по јединици предузећа Б је 12 КМ, контрибуциона маржа по јединици 8 КМ, а добит предузећа Б , за дати период, износи 50.000 КМ.

- б) Из претходно сачињење табеле попуњавајући празна поља, примјеном формула CVP анализе, добићемо слиједеће резултате:

Случај	Продајна цијена	Варијабилни трошак по јединици	Контр. Маржа по јед.	Укупно продате јединице	Укупна Контрибуциона маржа	Укупни фиксни трошкови	Добит од пословања
Ц	15	10	5	100.000	500.000	220.000	280.000

Продајна цијена по јединици предузећа Ц је 15 КМ, контрибуциона маржа по јединици 5 КМ а добит предузећа Ц, за дати период, износи 280.000 КМ.

ц) Из претходно сачињење табеле попуњавајући празна поља, примјеном формула CVP анализе, добићемо слиједеће резултате:

Случај	Продајна цијена	Вариј. трошак по јединици	Конт. По јед. (ПЦ – вт/ј )	Укупно продате јединице	Укупна Контрибуциона маржа (Конт/ј x бр.ј)	Укупни фиксни трошкови	Добит од пословања (УКМ – ФТ)
А	12	10	2	200.000	400.000	300.000	100.000

Поређењем добијених резултата можемо закључити:

- највећа добит је предузећа Ц и већа је за 180.000 КМ од предузећа А
- предузеће Б иако има највећу продајну цијену због мале тражње и великих фиксних трошкова има најмању добит, која је мања од добити предузећа А за 50.000 КМ
- иако нема највећу продајну цијену ни контрибуцију по јединици предузеће Ц има највећу укупну контрибуциону маржу од 500.000КМ и најниже фиксне трошкове, те остварује и значајно бољу добит од предузећа А, а и предузећа Б.